

第4期活動概況(4の1)

(平成10月1日～平成11月6月30日)

本日、ここに第4期通常総会が開催されるに当り、平成10年度の事業報告をさせていただきます。ご高承の通り、本事業年度では業界すべてが本格的な保険自由化の渦の中で明け、そして暮れた年とも言えます。

当組合の事業も委員会活を中心に推進し、更に保険代理業経営懇談会ではめまぐるしい業界の動静を資料をもとに意見交換を行ない、全員の勝ち残りをかけて熱心に討議して参りました。その具体的内容は別添資料の通りです。また、委員会活動は下記の通りです。

記

理事・役員：理事長	尾 関 勝 利	副理事長	阿 部 成之助
副理事長	林 成 志	専務理事	加 藤 那須夫
理 事	森 川 昭 平	理 事	篠 原 勝
理 事	境 一 吉	理 事	工 藤 陸 夫
理 事	阿 部 義 和	監 事	松 本 羨 行

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会、合同委員会、月例会、経営懇談会を毎月開催しました。又事業推進については委員活動を中心に下記の通りです。

『委員会活動の概要』

◎各種事業委員会

- (1)販促用品の取扱、販売。(デスクメモ、森の香り)
- (2)トヨタ・レンタカーとの提携。
- (3)リーガ・ロイヤルホテル、ホテル阪急インターナショナル、帝国ホテルの利用提携。
- (4)チケット斡旋。
- (5)季刊誌“きけんとほけん”の販促活用。

◎新規市場調査委員会

- (1)共同広告の研究。
- (2)整理回収銀行、府商工部、会議所への市場調査。
- (3)団体中央会所属の組合への積極的アプローチ、コミュニケーション対策の研究。

◎マルチメディア委員会

- (1)インフォマート大商のインターネット接続サービスの推進(電子メールアドレス取得)
- (2)当組合のホームページ開設

◎金融委員会

- (1)商工中金との関係強化(増資協力10万円)
- (2)直貸し拡大。

第4期活動概況(4の2)

◎研修・研究委員会

セミナーの開催

- ①第9回セミナー（独占禁止法の概要と不公正取引について）
- ②第10回セミナー（組合の金融事情について）
- ③第11回セミナー（経営者と危機管理）

◎総務・財政委員会

- (1)財政基盤強化に関する諸施策の研究。
- (2)1名の組合員を増強。
- (3)賛助会員導入に関する研究。



(第4期通常総会の会場風景)

◎広報委員会

組合及び組合員事務所の活動を既存客や見込客に向けて行う広報活動の研究。

◎倫理・公正委員会

専属の為、取り扱いができない商品の組合員相互間での扱いについての研究。

◎福利・厚生委員会

- (1)新年賀会の実施。
- (2)山城温泉での親睦会（2月度月例会を兼ねる）を実施立案（大雪のため中止）。

◎危機管理ネットワーク特別委員会

- (1)危機管理ネットワーク・セミナーの開催。
 - ①第3回セミナー（独占禁止法の概要と取引について）—平成10年11月
 - ②第4回セミナー（経営者と危機管理）—平成11年5月
- (2)季刊誌“きけんとほけん”の発行—vol.4(秋) vol.5(夏) vol.6(冬) vol.7(春)

◎保険代理業経営懇談会の開催（別表の通り）

月例会の一つの行事として開催していたものを独立させて、十分な時間をとり、資料も整えて、本格的な保険代理業経営に関する情報収集及び意見交換の場とする。

以上、各種事業委員会による活動をはじめ、研修・研究委員会の充実した企画の実施、福利・厚生委員会による新年賀会、親睦会、そして危機管理ネットワーク事業の確立、そして保険代理業経営懇談会の定期的（毎月）開催等々、全組合員の活動により無事に各事業が推進されたことを申し述べ、第4期の事業報告とさせていただきます。

特に今期は連合会が認可され、設立祝賀会が挙行されました。

1. 連合会が認可される。1700号 平成10年6月19日
2. 連合会“設立祝賀会”を平成10年9月11日に東京帝国ホテルで挙行。
3. 平成11年1月18日“新年賀会”が開催される。
4. 研修・研究セミナーを3回（9、10、11回）実施。
5. 第4期通常総会開催。（平成11年8月23日） 於 有恒倶楽部

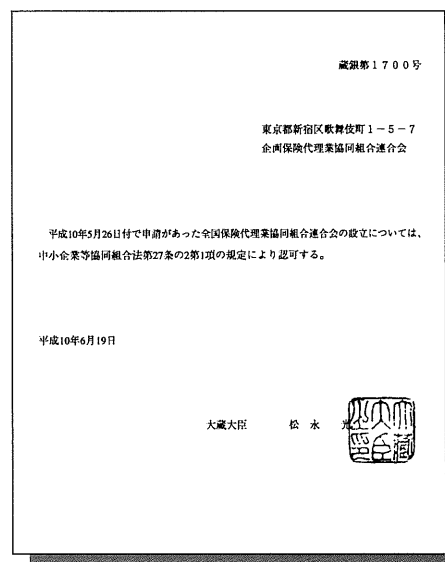
連合会設立に伴う記念写真



連合会参加の各協同組合理事長と挨拶をする 尾関 勝利副会長（大阪 理事長）



松田 篤之（元）大蔵省保険第二課長の乾杯挨拶
（左端）小泉 純一郎（元）厚生大臣



▲大蔵大臣より連合会設立認可書



概 要

- 【名 称】 全国保険代理業協同組合連合会
- 【所 在 地】 東京都新宿区歌舞伎町1丁目5番7番
新宿富士ビル8F（〒160-0021）
TEL:03-3232-2838 FAX:03-3232-1218
- 【地 区】 日本全国
- 【設立認可】 平成10年6月19日
大蔵大臣「蔵銀第1700号」
- 【設立登記】 平成10年6月30日
- 【出 資 金】 4,100,000円（出資1口の金額：20,000円）
- 【役 員】

会 長：赤石 了（東京）	理事：久保泰造（兵庫）
副 会 長：尾関勝利（大阪）	理事：早川 彰（愛知）
専務理事：大塚武敏（東京）	監事：齊藤年行（広島）
理 事：伴 敏行（福井）	監事：片桐洋一（長野）

第5期活動概況（5の1）

（平成11年7月1日～平成12年6月30日）

本日、ここに第5期通常総会が開催されるに当り、平成11年度の事業報告をさせていただきます。ご高承の通り、本事業年度では業界すべてが本格的な保険自由化の渦の中で明け、そして暮れた年と言えます。

当組合の事業も委員会活を中心に推進し、更に保険代理業経営懇談会ではめまぐるしい業界の動勢を資料をもとに意見交換を行ない、全員の勝ち残りをかけて熱心に討議して参りました。その具体的内容は別添資料の通りです。また、委員会活動は下記の通りです。

記

理事・役員：理事長	尾 関 勝 利	副理事長	阿 部 成之助
副理事長	篠 原 勝	副理事長	境 一 吉
専務理事	加 藤 那須夫	理 事	森 川 昭 平
理 事	工 藤 陸 夫	理 事	阿 部 義 和
監 事	松 本 羨 行		

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会、合同委員会、月例会、経営懇談会を毎月開催しました。又事業推進については委員会活動を中心に下記の通りです。

『委員会活動の概要』

◎事業委員会

- (1)販促用品の取扱、販売。（デスクメモ、森の香り）
- (2)トヨタ・レンタカーとの提携。
- (3)チケット斡旋。
- (4)季刊誌“きけんとほけん”の出版活動

◎研修・研究委員会

- (1)セミナーの開催
 - ①第12回セミナー（R.M.A及びR.C.C資格取得のための特別講習会）
 - ②第13回セミナー（保険代理業者間の業務提携とアメリカのクラスター制度について）
 - ③第14回セミナー（中小企業経営者とe-ビジネス）危機管理ネットワーク・セミナー兼。

◎総務委員会

- (1)組合員代理店間における取り扱い保険会社の業務提携実施に伴う覚書の作成。
- (2)フラメンコ・ディナーショーでの親睦会を実施。（組合員とその家族）
- (3)伏尾温泉での親睦会（2月度理事役員会を兼ねる）を実施。

第5期活動概況(5の2)

◎組織財務金融委員会

- (1)財政基盤強化に関する諸施策の研究。
- (2)各委員会1名の組合員の増強。
- (3)有料広告(きけんとほけん)に関する研究。

◎広報委員会

- (1)組合及び組合員事務所の活動を既存客や見込客に向けて行う広報活動。
- (2)広報誌発行実現に向けての調査、研究。
- (3)組合員が使用している業務用販促商品の情報収集。

◎危機管理ネットワーク委員会

- (1)危機管理ネットワーク・セミナーの開催。
 - ①第5回セミナー(中小企業経営者とe-ビジネス)ー平成12年5月
 - (2)季刊誌“きけんとほけん”の発行ーvol.8(秋) vol.9(夏) vol.10(冬) vol.11(春)

以上、事業委員会による活動をはじめ、研修・研究委員会の充実した企画の実施、総務委員会による互例会、親睦会、そして危機管理ネットワーク事業の推進、そして保険代理業経営懇談会の定期的(毎月)開催等々、全組合員の活動により無事に各事業が推進されたことを申し述べ、第5期の事業報告とさせていただきます。



(第5回危機管理ネットワーク・セミナーの風景)

第5期活動概況 (5の3)

〈主たる活動の概況〉

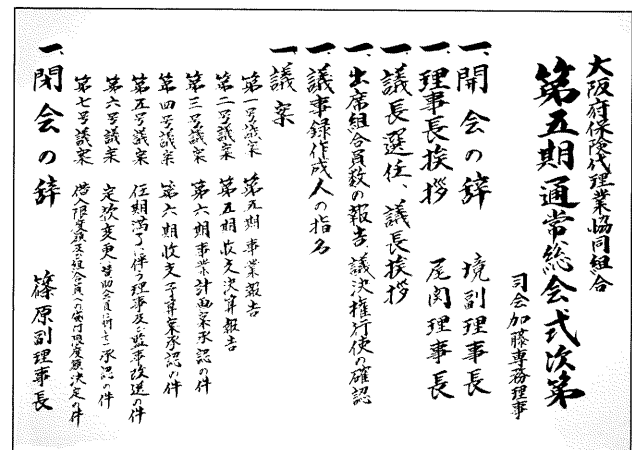
1. リスク・マネジメント・アドバイザー（R.M.A）の資格取得講習開催。
平成11年7月10日 於 マイドーム大阪
後刻、受験し、全員が合格。〈講師：亀井利明氏 関西大学教授〉
2. 研修・研究セミナーを3回開催。（12、13、14回）
第14回は危機管理ネットワークの第5回として（平成12年5月19日）
テーマ“中小企業とe-ビジネス” 講師：NTTコミュニケーションズ 児玉充晴氏
3. 恒例になる新年賀会も催される。



(平成12年1月17日開催の新年賀会風景)



(第五期通常総会の会場風景)



(平成12年8月28日開催の総会式次第)

第6期活動概況(6の1)

(平成12年7月1日～平成13年6月30日)

本日ここに第6期通常総会が開催されるに当り、第6期の事業報告をさせていただきます。ご高承の通り、本事業年度では本格的な保険自由化の嵐の中で当組合も色々な困難に直面難しい運営を余儀なくされた一年でした。

第5期に策定した運営方針に基づき、滞りなく予定通りの組合事業を実施、月2回三役会、理事役員会、月1回の合同委員会、月例会、経営懇談会において有益な研修討議を重ねてまいりました。その具体的内容は別添資料の通りです。

記

理事・役員：理事長	尾 関 勝 利	副理事長	阿 部 成之助
副理事長	篠 原 勝	副理事長	境 一 吉
専務理事	加 藤 那須夫	理 事	森 川 昭 平
理 事	工 藤 陸 夫	理 事	阿 部 義 和
理 事	黒 石 光 寿	監 事	松 本 羨 行

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会を毎月開催しました。しかし乍ら、一方、金融ビッグバンによる生損保業界の予測をこえた大変化の渦中であって、各組合員の代理店経営も困難を極めております。

〈主たる活動の概況〉

第15回研修・研究セミナー開催

日 時 平成12年12月18日(月) 16:00～17:30

場 所 有恒倶楽部

テーマ 『代理店委託契約について』

講 師 兵庫県保険代理業協同組合 理事長 久保 泰造 氏

各保険会社によって委託契約書の記載内容が相違するため、契約書の分析・理解力を養うために今回のテーマに沿って勉強しました。

第6期活動概況(6の2)

平成13年1月26日には新年賀会と併せて当OCIA設立5周年記念式典を太閤園にて開催。5周年記念誌“5年のあゆみ”の発刊も終え、関係各位の高いご評価をいただき、いよいよ21世紀のスタートにふさわしい当組合の設立理念、使命感に徹した事業展開を図る決意を新たにされた次第であります。

既に21世紀変化の兆しとして、東京都に於いて、保険代理業協同組合に公有物件の共同受注斡旋事業認可の可能性がありとの声 仄聞しております。(当組合も定款第2章第8条事業目的にこの共同受注斡旋事業を補足変更する予定であります。)

記載の方針に基づき、事業運営を実施、ほぼその目的を達成致しました。時期を誤らず進むは易く、退くのは実に難しいことを実感しております。当総会に提示いたしました決算報告書においては、厳密な棚卸償却を一切終え、スタートラインに戻って、第7期を迎えることと致します。

以上をもって第6期の事業報告とさせていただきます。



(OCIA設立5周年式典全景)